

Déborah Perney

Technico-commerciale

deborah_carter7@hotmail.com 

38240 Meylan 

Née le 14/02/1990 

Permis B 

06.43.84.53.98 

Expériences professionnelles

- De septembre 2021 à janvier 2022 **Commerciale NU SKIN FRANCE** Grenoble, France
--> Prospection BtoB et BtoC
--> Développement commercial
--> Fidélisation clients
- De septembre 2019 à septembre 2021 **Technico-commerciale Rhonalp Piscines et Spa** Saint-Nazaire-les-Eymes
--> Développement commercial partie Spa (CA de 20 000€ à 500 000€ en 3 ans)
--> Gestion devis, factures, fournisseurs / Fidélisation clients
--> Développement et gestion du Marketing via Réseaux Sociaux
--> Dépannages techniques
- De septembre 2018 à août 2019 **Superviseuse Commerciale Impact Sales & Marketing - MyBlu** Auvergne - Rhône-Alpes
--> Management, formation et coaching terrain (Reporting quotidien)
--> Plannification stratégique et mise en avant de MyBlu dans les tabacs
--> Prospection BtoB, développement commercial, fidélisation clients
- De septembre 2013 à août 2017 **Manager - Chef de rayon Super U** Biviers
--> Management, formation et évolution des équipes
--> Développement du CA, des offres, des promos et challenges
- De février 2012 à septembre 2013 **Cogérante Pool Maintenance** 38
--> Prospection BtoB et BtoC / Fidélisation
--> Détection de panne / Réparation
--> Gestion des achats - ventes / Comptabilité / Fournisseurs / Partenariats
- De septembre 2009 à janvier 2012 **Vendeuse Buraliste Tabac Semanaz** Meylan
--> Accueil, encaissement et fidélisation de la clientèle
--> Réimplantation magasin
--> Promotion et développement des nouveaux produits
--> Commande Réassort (cigarettes, carterie, papeterie)
--> Presse (entrées/retours)
- De juin 2009 à septembre 2009 **Agent d'entretien Industriel AES** 38
--> Remise en état et Nettoyage complet de fin de chantier

Diplômes et Formations

- 2015 **Formation Manager Super U** Biviers
- De 2008 à 2010 **Licence de Droit Université Pierre Mendès France** Grenoble
- De 2007 à 2008 **Baccalauréat Littéraire (Spécialité Maths) Lycée du Grésivaudan** Meylan
--> Mention Bien

Compétences acquises

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Negociation et relationnel |  | <ul style="list-style-type: none">--> Polyvalence, empathie et adaptation aux profils des personnes--> Persévérance pour l'atteinte des objectifs--> Gestion de la clientèle, des conflits et fidélisation, culture du résultat |
| Développement commercial |  | <ul style="list-style-type: none">--> Augmentation du Chiffre d'Affaires--> Accroissement de la notoriété de l'entreprise--> Développement de techniques de ventes et mise en application--> Gestion des entrées et sorties de l'entreprise |
| Analyse, marketing et communication |  | <ul style="list-style-type: none">--> Etude de marché, business plan et développement--> Analyse des forces et faiblesses, avantages concurrentiels--> Adaptation des prix et prestations de service--> Développement Marketing réseaux sociaux et magasin--> Organisation de salons, agencement et partenariats |

Langues

| | | |
|----------|---|---|
| Anglais |  | Lu, compris, parlé discussions classiques |
| Espagnol |  | Bases Scolaires |

Informatique

| | |
|---------------------------------|---|
| Pack Office, bureautique |  |
| Cegid |  |
| Quadratus |  |
| Extrabat |  |
| Ulis (Logiciel interne Super U) |  |

Centres d'intérêt

| | |
|---------------------|--|
| Loisirs et passions | <ul style="list-style-type: none">--> Alimentation / Nutrition--> Sport--> Plongée sous Marine (Niveau 1) |
|---------------------|--|