GUILLAUME BELLIER

Commercial et manager dynamique, une expérience acquise dans le développement des ventes et la gestion d'un centre de profit, négociation gestion et analyse avec pour objectif l'atteinte des résultats et la satisfaction client.

Bureautique

Excel Word Powerpoint

Logiciel comptable et de gestion hôtelière.

Maitrise Mac et logiciel de montage Vidéo, retouche photos

Langues

Anglais: C2

Espagnol: B2

Portugais: B2

Notions: Allemand, Italien, Grec.

06.89.82.03.98

Bellierguillaume@hotmail.com

Résidence Les Iris

6 rue Pierre Curtil

Appartement 21

02000 LAON

Commercial / Animateur British American Tobacco
Septembre 2025 - Juillet 2026
Analyse du marché, gestion des points de ventes, relation client.
Formateur Cuisine Titre Professionnel
Septembre 2022 - Juillet 2025
Analyse des besoins de formations (objectifs, programmes, évaluations).
Gestion des commandes, visite entreprise/stagiaire.
Formateur HACCP (privé, public)

Moniteur de pilotage sur circuit
Septembre 2015 - Juillet 2022
Accompagnement client sur des journées loisirs ou prévention routière.
Accompagnement d'une équipe en compétition.
Directeur d'hôtel IBIS Saint-Quentin
Septembre 2014 - Juillet 2015
Management d'équipe et mise au norme avant cession.
Adjoint de direction IBIS Stade de France Ouest
Septembre 2011 - Juillet 2014
Management d'équipe sur l'hébergement et la restauration, commercialisation globale et gestion des revenus et des tarifs.
Adjoint de direction IBIS Petite France Strasbourg
Aout 2009 - Septembre 2011
Management d'équipe sur l'hébergement et la restauration, commercialisation globale et gestion des revenus et des tarifs.
Cursus adjoint de direction IBIS Centre Historique
Avril 2009 - Juillet 2009
Formation au poste d'adjoint IBIS.
Adjoint de direction Campanile / Première classe
Septembre 2006 - Avril 2009
Adjoint de direction en charge de l'hébergement et de la restauration.

Études
BTS lycée Hôtelier du Touquet
Septembre 2003 - Juillet 2006
Stage Sofitel Costa do Sauipe Brésil Avril-Juillet 2005
Stage le Relais de Mr Berthuit Avril-Juillet 2004

Compétences
Négociation commerciale, développement de portefeuille, analyse des besoins clients, pilotage de la performance, technique de prospection, stratégie commerciale, leadership.

Hobbies
Golf, navigation en Méditerranée, voyages, musique, sport Auto-Moto, photos et vidéo montage By NKI BEMPEL YouTube