

Contact

06 40 92 00 19

pro.pierre.berthou@gmail.com

Saint Thibault des Vignes

Formation

ICD BUSINESS SCHOOL

Master 2 Stratégie commercial et marketing
2014 - 2019

Compétences

- Développement commercial B2B
- Prospection & négociation
- Gestion de portefeuille clients
- Marketing B2B
- Marketing digital
- Gestion des comptes clés
- Négociation de contrats
- Relation client

Langues

- Anglais (B1)
- Espagnol

Centres d'intérêts

- Sport
- Jeux vidéo
- Nouvelles technologies
- IA
- Voyage

Pierre Berthou

Business Developer

Commercial et Business Developer avec plus de 7 ans d'expérience en développement commercial, marketing et gestion de comptes B2B. Habitué à évoluer dans des environnements exigeants et internationaux, je mets mon sens de la négociation, de la relation client et de la stratégie commerciale au service de la croissance des entreprises. Curieux, autonome et orienté résultats, je recherche aujourd'hui un nouveau challenge où je pourrai avoir un réel impact.

Expériences professionnelles

Avril 2025 – Aujourd'hui

Innelec Multimédia – Pantin

Business Developer France & International

- Développement et gestion d'un portefeuille de clients B2B en France et à l'international.
- Gestion et développement de comptes stratégiques tels que Darty, Cora, Costco et de nombreux distributeurs spécialisés.
- Prospection, négociation et ouverture de nouveaux comptes afin de développer le chiffre d'affaires.
- Déploiement de la stratégie commerciale et suivi des performances sur les marchés français et internationaux.

Février 2024 – Mai 2025

Innelec Multimédia – Pantin

Commercial Terrain Normandie & Île-de-France

- Gestion d'un portefeuille clients
- Développement du chiffre d'affaires
- Visites clients et prospection
- Fidélisation des partenaires
- Suivi des objectifs commerciaux

Mai 2023 – Février 2024

Innelec Multimédia – Pantin

Commercial Terrain Antilles

- Gestion du secteur Antilles
- Développement du réseau de revendeurs
- Animation commerciale
- Développement du CA
- Suivi des opérations commerciales

Mars 2022 – Février 2024

Innelec Multimédia – Pantin

Marketing Manager

- Élaboration de la stratégie marketing
- Gestion des lancements produits
- Création des supports de communication
- Gestion des campagnes digitales
- Animation des réseaux sociaux
- Coordination avec les équipes commerciales
- Management d'une équipe de 4 personnes

Références

Sébastien Rams

Directeur Commercial Innelec

Téléphone : 07 86 95 14 64

Email : s.rams@innelec.com