

NOLAN COUDRAY

20 ans

COMMERCIAL TERRAIN | DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL & RELATION CLIENT

07 61 81 79 90

coudraynolan17c@gmail.com

20 rue de bramard 42660 Jonzieux

Qualités

- Souriant
- Fonceur
- Perfectionniste
- Ponctuel

Loisirs

Bmx race (sportif de haut niveau)
Développement personnel
Voyage

Expériences

Philip Morris International / 2026

Responsable de l'expérience client

- Développement et fidélisation du portefeuille clients
- Conseil et accompagnement personnalisé des consommateurs
- Promotion des produits et développement des ventes
- Suivi des performances et atteinte des objectifs commerciaux

Bureau de tabac d'Alaï / 2024-2026

Employé polyvalent (activité régulière)

- Accueil et encaissement client (espèces, CB, FDJ)
- Vente de produits tabac, e-cigarette et presse
- Gestion des flux clients en période d'affluence

L'Art du web / décembre 2025

Chef d'entreprise / Création de sites web

- Prospection BtoB & analyse de marché
- Création de sites web (WordPress)

Kaizen Legacy / Février 2026

Commercial terrain BtoC (VDI)

- Sensibilisation en porte-à-porte
- Gestion des objections & argumentation

FORMATIONS

CAPEVO – Bac +2 Résponsable Petites et Moyennes Entreprises (2024–2025)
Bac Pro Commerce – Saint-Louis Saint-Bruno (2023–2024)

Compétences

Prospection BtoB | Négociation | Relation client | Développement Commercial