

Asmina ABDALLAH

RESPONSABLE RÉGIONALE DES VENTES | MANAGEMENT COMMERCIAL & DÉVELOPPEMENT B2B

Marseille • Mobilité Sud-Est • Permis B • 06 20 69 86 38 • asmitheo@hotmail.fr • linkedin.com/in/asmina-abdallah

PROFIL

Manager commerciale senior avec plus de 20 ans d'expérience en développement B2B, management de forces de vente, animation de réseaux et pilotage régional. Parcours particulièrement solide dans les télécoms et le retail, avec une capacité démontrée à développer des zones, structurer des équipes et transformer les objectifs en résultats mesurables. Cible prioritaire : Responsable Régionale des Ventes / management commercial, avec une forte dimension terrain, animation réseau et accompagnement de la performance.

RÉSULTATS CLÉS

AUDIM — 70 K€ → 6 M€ de CA | 3 → +160 clients | 22 clients transformés sous enseigne Vivre Mobile | 14 collaborateurs managés | 8 départements + Corse

SAMSUNG — Management de 8 chefs de secteur | +15 % de part de marché en GSA/GSS | formations régionales mensuelles avec progression moyenne de +10 % de PDM mensuelle

AGAIN / ITANCIA — Acquisition de 8 grands comptes | développement du chiffre d'affaires de plus de 50 %

LAGOONA — Plus de 1 M€ de chiffre d'affaires développé en 6 mois

COMPÉTENCES CLÉS

Management d'équipes commerciales • Coaching & accompagnement terrain • Pilotage de KPI et objectifs • Animation de réseau • Recrutement & formation • Développement commercial B2B • Négociation grands comptes • Fidélisation clients • Stratégie commerciale régionale/nationale • CRM & reporting

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Chef des ventes France | 2024 - 2026

JOSHNOA&CO - Grossiste en cigarettes électroniques, Marseille

- Pilotage de la stratégie commerciale nationale et management de la force de vente, avec suivi des objectifs de chiffre d'affaires et de rentabilité.
- Négociation de contrats grands comptes stratégiques et optimisation des processus commerciaux.

Chef des ventes régional | 2022 - 2024

SAM - Sales and Marketing, Marseille | Mandat Samsung

- Management de 8 chefs de secteur sur le Sud et une partie du Sud-Ouest : recrutement, accompagnement terrain, coaching et montée en compétences.
- Progression de 15 % de la part de marché Samsung en GSA/GSS.
- Organisation de formations régionales mensuelles auprès des opérateurs, avec progression moyenne de 10 % de la PDM mensuelle sur les périmètres suivis.

Responsable développement Franchise | 2021 - 2022

PF Distribution - Phytocann, Marseille

- Structuration et déploiement national du réseau de franchisés : prospection, sélection, négociation contractuelle et accompagnement opérationnel.
- Optimisation du concept commercial et animation du réseau pour soutenir la notoriété et la performance.

Business Developer | 2020 - 2021

DPA Europe

- Relance de la marque Philips Accessoires et développement de la gamme Reborn auprès d'un portefeuille de grands comptes.
- Analyse de l'écosystème concurrentiel, adaptation des offres et ouverture de nouveaux marchés.

Key Account Manager | 2018 - 2020

Again.Store - Groupe ITANCIA, Marseille

- Acquisition de 8 grands comptes et développement de plus de 50 % du chiffre d'affaires.
- Développement et fidélisation d'un portefeuille de comptes stratégiques ; négociation de contrats commerciaux B2B complexes.

Directrice régionale des ventes | 2003 - 2018

AUDIM - Paris / Marseille

- Pilotage du développement commercial sur 8 départements (30, 04, 05, 13, 84, 83, 06, 34) + Corse.
- Développement du chiffre d'affaires de 70 K€ à 6 M€ et du portefeuille de 3 à plus de 160 clients ; 22 clients transformés sous l'enseigne Vivre Mobile.
- Management de 8 chefs de secteur et 6 commerciaux sédentaires, soit 14 collaborateurs : animation, objectifs, accompagnement terrain et montée en compétences.
- Structuration et animation du réseau B2B, conquête, fidélisation et pilotage de la performance régionale.

FORMATION

BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)

ESTC School of Management, Marseille | 2002

OUTILS

Microsoft Office 365 • Salesforce • Odoo • Team Heaven • Eudonet • LinkedIn Sales Navigator