

Anthony LOMBARDI

Chef des ventes


Leader commercial.
Expert du second oeuvre.



Informations personnelles

 a.lombardi8@laposte.net

 07 60 29 08 32

 Rue Ninon vallin,
29 le pré aux noyers 2
38260 La côte saint André

 25 juin 1982

 linkedin.com/in/anthony-lombardi-
172403206

Compétences

Stratégie commerciale. ●●●●●
Élaboration de plans de croissance.
Analyse du marché et des ventes.
Veille concurrentielle.
Suivi des KPIs, pilotage P&L.

Management d'équipe. ●●●●●
Recrutement, formation, coaching.
Animation de réseaux multisites.

Développement Commercial. ●●●●●
Négociation Grands Comptes.
Références nationales.
Plans de prospections ciblées.

Langues et Outils

Anglais et Italien ●●●●●

CRM Salesforce, Navision, Hubspot ●●●●●
Suite Google, SketchUp, Analytics
PowerPoint, Excel et Word avancé

Centres d'intérêts

- Cuisine /Jardinage/ Bricolage.
- Sports de mes enfants le week-end.
- Cours d'anglais.

Profil : Stratégie et résultats

Professionnel confirmé avec plus de 20 ans d'expérience en management commercial, j'accompagne et transforme les forces de vente en équipes performantes.
Spécialiste du négoce et des matériaux techniques, je maîtrise la gestion des comptes stratégiques et la négociation à haut niveau.
Reconnu pour mon leadership fédérateur, je stimule la cohésion et l'atteinte d'objectifs ambitieux.
Orienté résultats, je conçois des stratégies de croissance rentables et durables sur les marchés régionaux et nationaux.
Rigoureux et stratège, j'optimise la performance commerciale en alliant vision et efficacité opérante.
Attentif aux besoins clients, je conçois des solutions sur-mesure favorisant leur fidélisation.
Mon expertise en animation de réseaux et en gestion de projets complexes constitue un atout pour piloter et accélérer la croissance d'une organisation ambitieuse.

Formation

BTS Management des unités commerciales (VAE) Greta, Voiron	de sept. 2011 à déc. 2012
BAC professionnel commerce (VAE) Greta, Voiron	de sept. 2010 à juin 2011
BAC professionnel Plomberie et Chauffage IMT, Grenoble 1ère année de BAC professionnel	de août 2001 à avr. 2002
CAP Plomberie et Chauffage IMT, Grenoble	de juin 1999 à août 2001

Parcours professionnel

Chef des ventes national Groupe Afriso Velta, France	de sept. 2021 à sept. 2025
Sales manager Plumbing Trefimetaux, Sud France / Corse / Dom Tom et Magreb	de juin 2019 à avr. 2021
Chef des ventes national Dubourgel, Rhône-Alpes	de août 2018 à juin 2019
Responsable des ventes régionale négoce professionnels Fischer, Rhône-Alpes	de août 2016 à juil. 2018
Technico-commercial itinérant BL quincaillerie Boschat Laveix, Rhône-Alpes	de déc. 2014 à juil. 2016
Technico-commercial itinérant LBA Thivel, Rhône-Alpes	de mai 2011 à nov. 2014
Chef d'agences satellites express Brossette BTI (Wolseley), Voiron et Grenoble	de juin 2007 à avr. 2011
Chef de rayons Sanitaire, Carrelage, bâtiment L'entrepôt du bricolage / La boîte à outils, Saint Jean de Moirans	de avr. 2002 à mai 2007

Réalisations

- Développement et lancement efficace de nouveaux produits avec un taux d'acceptation de 85%.
- Croissance commerciale +30 % de CA sur 2 ans via stratégie de relances clients inactifs.
- Management, formations et montée en compétences de + de 10 commerciaux.
- Gestion et conquête de référencements nationaux et signature de contrats majeurs. (+500k€/an)
- Atteinte des KPI, objectifs commerciaux, croissance du chiffre d'affaire et de la marge.
- Mise en place de stratégies marketing innovantes.
- Mise en place de solutions de CRM performantes ayant amélioré la fidélisation client de 15%.
- Réalisation de campagnes promotionnelles efficaces et ciblées.
- Élaboration d'une stratégie de vente nationale ayant conduit à une augmentation de 30% du CA.

Qualités

- Leader engagé, optimiste et positif, je combine exigence, écoute et esprit d'équipe.
Doté d'un bon sens relationnel, d'empathie et d'un goût du challenge, je sais fédérer et faire grandir mes collaborateurs vers l'atteinte d'objectifs ambitieux grâce à mon leadership.
Résistant au stress et à la pression du quotidien.