



Arthur ANJUERE

Commercial Terrain

PROFIL

Commercial motivé et orienté résultats, fort de 5 ans d'expérience en relation client et développement commercial, je souhaite intégrer une entreprise dynamique où je pourrai mettre à profit mes compétences en négociation, fidélisation et prospection

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Commercial Terrain

FDJ (Française des jeux), | 2023 – 2025

- Suivi et animation d'un portefeuille de détaillants.
- Prospection de nouveaux points de vente.
- Mise en place d'actions de visibilité commerciales.
- Négociation d'implantation et développement du Chiffre d'affaires.
- Reporting quotidien et travail en autonomie sur secteur attribué.

Conseiller bancaire particuliers

Banque populaire, | 2020-2023

- Gestion d'un portefeuille de clients particuliers.
- Conseil et vente de produits bancaires et d'assurances.
- Développement de la relation client et fidélisation.
- Atteinte régulière des objectifs commerciaux.

Vendeur en apprentissage

Brico dépôt, | 2018-2020

- Conseil client en magasin sur les produits de bricolage.
- Mise en rayon, merchandising et gestion de stocks.
- Travail en équipe et orientation satisfaction client.

FORMATIONS

BTS Management des Unités Commerciales

Ecoris, Chambéry | 2018 - 2020 (Niveau)

BAC Technologique

Lycée le Granier, Chambéry | 2017 - 2018

CONTACT

- ☎ 06 46 86 69 05
- ✉ arthur.anjuere@Outlook.fr
- 📍 Cruet, France

COMPÉTENCES

- Techniques de vente & négociation
- Prospection terrain & téléphonique
- Gestion de portefeuille clients
- Analyse des besoins & conseil
- Maîtrise Pack Office, CRM
- Rigueur & excellent relationnel

CENTRES D'INTÉRÊT

- Football
- Bricolage