

CHESNEAU

Stéphane

**RESPONSABLE
COMMERCIAL
21 ANNEES
D'EXPERIENCES
B TO B TO C**

SAVOIR - ÊTRE

- Aptitudes Relationnelles
- Enthousiaste
- Persévérant et Patient
- Professionnel

**COMPETENCES
PROFESSIONNELLES**

- Animer et suivre son secteur
- Gagner du chiffre d'affaires
- Fidéliser et Prospecter
- S'informer et informer
- Négociations et gestion de grands comptes
- Former et conseiller

ME RECRUTER

Tél : 06 31 18 95 83

Mail:
stephane.chesneau4@orange.fr

87H Impasse du Fief du Chêne
17400 Ternant

PARCOURS PROFESSIONNEL

De février 2022 à février 2025 - 3 ANS

=> Développeur Commercial - GALAXY CONNECT LTD



Création clientèle, prospection, fidélisation... Buralistes, indépendants...

Ventes de produits de Vape et E Liquides sur 4 départements (16/17/24 et 79)

=> COMMERCIAL chez ESPACES MOTOCULTURES - 2 ANS



Concessionnaire Motoculture: Juillet 2019 / Septembre 2021

Ventes de matériels de motoculture (TPE - PME - Collectivités - Paysagistes, Particuliers ...) sur 2 départements: Charente (16) et Charente-Maritime (17)

=> REPRESENTANT (VRP) - LES OUTILS WOLF ET ETESIA - 4 ANS (CDI)



Fabricant de tondeuses et matériel de jardin : Septembre 2015 / Mai 2019

Gestion de 900 K€ sur 6 départements (16/17/19/23/24/87), puis 7 avec La Gironde (33) à partir de Février 2016. 2017: Outils Wolf en redressement judiciaire!

Été 2017: Responsable ETESIA Secteur Commerce Moderne (Jardineries/Lisa/Gsb)

1/4 sud-ouest France (25 départements)



=> RESPONSABLE MAGASIN DE LITERIE - 3 ANS



Litrimarché Saint-Jean d'Angély (17); Mai 2012 / Mai 2015

Accueil - Ventes - Livraisons - Relations fournisseurs...

Ventes de produits de literie (gestion de près de 140 K€)

Démarrage Vendeur - Livreur en Avril 2012 au Litrimarché de Saintes (17)

=> CONSEILLER A L'EMPLOI - POLE EMPLOI - 1 AN 1/2



Suivi de demandeurs d'emploi (110) - Janvier 2009 / Avril 2010

Agence de Saint-Jean d'Angély et La Rochelle Villeneuve-Lès Salines

=> CHEF DE SECTEUR EN GMS - 7 ANS 1/2

- Cémoi Chocolatier (Confiserie, Chocolat): Juillet 2006 / Avril 2007 (CDI)



Gestion de 3 départements (16/17/85) Réseau 44 Hypermarchés et 7 Super+

Gestion d'animations lors d'opérations événementielles

- Harry's (Pains et Viennoiserie Pré-emballés): Avril 2001 / Juillet 2006 (CDI)



Gestion de 3 départements (36/37/41) 11 Hypermarchés et 34 Supermarchés

Gestion d'animations, stagiaires et nouveaux entrants

- William Pitters (Vins, Jus de fruits & Spiritueux): Mars 2000 / Mars 2001 (CDD)



Gestion de 6 départements (03/15/42/43/48/63) 36 Hypermarchés et 138 Supermarchés

----- FORMATION -----

ECE: Ecole de Commerce Européenne - Inseec Bordeaux (33) entre 1995 et 1999

OBTENTION du Certificat Supérieur de Développement et Commercialisation en Milieu International (Niveau II). Maîtrise de Commerce: Bac+4 (13 mois de stage)

Lycée Mongazon - Angers (49) Entre 1991 et 1995

OBTENTION du BACalauréat Economique & Social (Option Mathématiques)