

CHESNEAU

Stéphane

RESPONSABLE COMMERCIAL 21 ANNEES D'EXPERIENCES B TO B TO C

SAVOIR - ÊTRE

- Aptitudes Relationnelles
- Enthousiaste
- Persévérand et Patient
- Professionnel

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Animer et suivre son secteur
- Gagner du chiffre d'affaires
- Fidéliser et Prospector
- S'informer et informer
- Négociations et gestion de grands comptes
- Former et conseiller

ME RECRUTER

Tél : 06 31 18 95 83

Mail:

stephane.chesneau4@orange.fr

87H Impasse du Fief du Chêne
17400 Ternant

PARCOURS PROFESSIONNEL

De février 2022 à février 2025 - **3 ANS**



=> **Développeur Commercial** - **GALAXY CONNECT LTD**

Création clientèle, prospection, fidélisation... Buralistes, indépendants...

Ventes de produits de Vape et E Liquides sur **4 départements** (16/17/24 et 79)

=> **COMMERCIAL** chez **ESPACES MOTOCULTURES** - **2 ANS**



Concessionnaire Motoculture: Juillet 2019 / Septembre 2021

Ventes de matériels de motoculture (TPE - PME - Collectivités - Paysagistes, Particuliers ...) sur **2 départements**: Charente (16) et Charente-Maritime (17)

=> **REPRESENTANT (VRP)** - **LES OUTILS WOLF ET ETESIA** - **4 ANS (CDI)**

Fabricant de tondeuses et matériel de jardin : **Septembre 2015 / Mai 2019**

Gestion de 900 K€ sur 6 départements (16/17/19/23/24/87), puis 7 avec La Gironde (33) à partir de Février 2016. 2017: Outils Wolf en redressement judiciaire!

Eté 2017: Responsable ETESIA Secteur Commerce Moderne (Jardineries/Lisa/Gsb)
1/4 sud-ouest France (25 départements)

=> **RESPONSABLE MAGASIN DE LITERIE** - **3 ANS**



Litrimarché Saint-Jean d'Angély (17); **Mai 2012 / Mai 2015**

Accueil - Ventes - Livraisons - Relations fournisseurs...

Ventes de produits de literie (gestion de près de 140 K€)

Démarrage Vendeur - Livreur en Avril 2012 au Litrimarché de Saintes (17)

=> **CONSEILLER A L'EMPLOI - POLE EMPLOI** - **1 AN 1/2**



Suivi de demandeurs d'emploi (110) - **Janvier 2009 / Avril 2010**

Agence de Saint-Jean d'Angély et La Rochelle Villeneuve-Lès Salines

=> **CHEF DE SECTEUR EN GMS** - **7 ANS 1/2**



• **Cémoi Chocolatier** (Confiserie, Chocolat): **Juillet 2006 / Avril 2007 (CDI)**

Gestion de **3 départements** (16/17/85) Réseau 44 Hypermarchés et 7 Super+

Gestion d'animations lors d'opérations événementielles

• **Harry's** (Pains et Viennoiserie Pré-emballés): **Avril 2001 / Juillet 2006 (CDI)**



Gestion de **3 départements** (36/37/41) 11 Hypermarchés et 34 Supermarchés

Gestion d'animations, stagiaires et nouveaux entrants

• **William Pitters** (Vins, Jus de fruits & Spiritueux): **Mars 2000 / Mars 2001 (CDD)**



Gestion de **6 départements** (03/15/42/43/48/63) 36 Hypermarchés et 138 Supermarchés

FORMATION

ECE: Ecole de Commerce Européenne - Inseec Bordeaux (33) entre 1995 et 1999

OBTENTION du Certificat Supérieur de Développement et Commercialisation en Milieu International (Niveau II). **Maîtrise de Commerce: Bac+4** (13 mois de stage)

Lycée Mongazon - Angers (49) Entre 1991 et 1995

OBTENTION du **BAC**calauréat **Economique & Social (Option Mathématiques)**