

COMMERCIALE TERRAIN

COMPETENCES

Prospection • Sens de l'Organisation • Esprit d'Equipe • Aisance Relationnelle • Service Clients
 Curiosité Intellectuelle • Résistance au Stress • Merchandising • Télémarketing • Ecoute
 Capacité d'Adaptation • Conseil en Image • Esprit d'Equipe • Lead Generation • Flexibilité
 Anglais scolaire • Espagnol scolaire • SALESFORCE • SAGE • SAP • AS400

EXPÉRIENCES



COMMERCIALE TERRAIN - COLIS PRIVE STORE (Secteur Paris Est) 2022 - Aujourd'hui
 Identifier / Prospector / Recruter des Commerces éligibles (cf: localisation, stockage, amplitude horaire)
 Equiper / Former et Accompagner les nouveaux Partenaires sur les méthodes et procédures
 Reporting / Gestion du Suivi Clientèle / Interface entre le Commerce et l'Entreprise (Hotline)



TECHNICO-COMMERCIALE IDF - ALTHEA (Rungis 94) 2020 - 2021
 Négociation de Contrats de Maintenance Instrumentation auprès des Hôpitaux et Cliniques d'IDF.
 Gestion d'un Portefeuille Clients / Prospection / Ouvertures de Comptes / Service Client
 Propositions Commerciales / Suivi du Cycle de Vente / Elaboration de Devis / Closing.



CADRE COMMERCIALE PME Secteur 94 – **LYRECO** (Vitry 94) 2017 - 2020
 Gestion d'un Portefeuille Clients de 200 clients actifs (visites toutes les 5 semaines).
 Réalisation des Objectifs CA et Pilotage Marge / Prospection en Porte à Porte / Phoning
 Gestion commerciale : Reporting journalier sur CRM / Cycle de Vente / Devis.



TECHNICO-COMMERCIALE ITINERANTE – BROTTAUX MEDICAL (Paris 16) 2015 - 2016
 Promotionner les Produits auprès des Prescripteurs pour faire Connaître et Développer la Marque.
 Rapports de Rendez-vous et Actions Commerciales menées sur le secteur.
 Assurer la Livraison et l'installation des Tires lait en Maternité ou Domicile.



CONSEILLERE DE VENTE - PARASHOF (Créteil 94) 2014 - 2015
 Gestion de la Boutique / Accueil / Caisse / Stock (Réassort / Inventaire).
 Conseil et Vente de produits / Facing / Merchandising avec les représentant des marques.



CONSEILLERE DE VENTE EN PARFUMERIE (Noisy le Grand 93) 2011 - 2013
 Accueil / Conseil en Image / Merchandising.



COMMERCIALE SEDENTAIRE – SWITCH / PARTIR PAS CHER (Villejuif 94) 2007 - 2010
 Gestion des Vente de Séjours en BtoC / Réalisation de Devis
 Traitement des Dossiers Clients (Courriers, Téléphone, Mails)

FORMATION

CAP Esthétique-Cosmétologie-Parfumerie - Esthétique Vocation (Serris 77) 2011 - 2012
Formation aux Métiers du Tourisme - IFC (Paris X) 2006 - 2007
DEUG Lettres Modernes - Université de Créteil 2002 - 2003

INTERETS
PERSONNELS

Cuisine & Pâtisserie, Pratique de Maquillage à la Pige (Evènements, Mariages).
 Voyages, Running et Pratique des Danses Latines (Salsa, Meringue, Bachata, Kizumba).