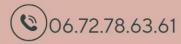
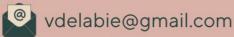
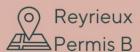


Informations









Valeurs

Honnêteté Plaisirs Confiance



Diplômes

Certificat de Capacité aux Animaux Domestiques Cibeins 2016

BAC PRO Conduite et Gestion d'une Entreprise Animale; Elevage et Valorisation du Cheval Sury le comtal 2012

CAPA Palefrenier Soigneur Sury le comtal 2010

Centres d'intérêts



Virginie Delabie VRP

Polyvalente et dynamique, j'ai acquis une première expérience en création de clientèle. Je souhaite désormais mettre à profit mes compétences pour développer et fidéliser un portefeuille clients.

Compétences

Création et développement clients
Maîtrise de l'argumentaire de vente
Relation commerciale
Analyse et technique de vente
Prospection et fidélisation

Traitement des bons de ventes et suivi clients Connaissance produits et tendance du marché Gestion des stocks et des offres opérationnelles

Accueil et démarchage téléphonique

Maîtrise des outils informatiques (CRM, suivi

des objectifs)

Qualités personnelles Avenante Souriante Persérante



EXPÉRIENCES PROFESIONNELLES

- Commerciale sédentaire Œnologie Maison des Vins Lucien métairie CDI 2024 à aujourd'hui
- Conseillère Vendeuse
 Gamm Vert Villefranche s/S
 CDD 7 mois, 2022/2023
- Conseillère Vendeuse
 Padd Le Rendez-Vous des Cavaliers
 Rillieux La Pape
 CDI 4 ans, 2018/2022
- Hôtesse d'accueil/Caissière Decathlon Limonest CDD 2 mois, 2018
- Collaboratrice d'agence MMA L'Arbresle CDI 1 an, 2016-2018
- Palefrenière Soigneuse
 Centre équestre des monts d'or Lissieu
 CDI 4 ans, 2012-2016